



## Transformasi Militer Bekas untuk Generasi Z dalam Gaya Terbaru!

### Description

Membahas Tentang Americana Pipedream Apparel, Toko Online Surplus Militer yang Dikelola oleh Para 20-an

Americana Pipedream Apparel merupakan salah satu perusahaan kecil online yang dijalankan oleh kaum 20-an yang mahir menggunakan media sosial untuk menjual surplus militer – atau “surp”, seperti yang mereka sebut. Didukung oleh strategi pemasaran Gen Z yang kreatif dan lucu di Instagram dan TikTok, para pemuda yang berada di balik bisnis tersebut mengatakan penjualan mereka mencapai lebih dari \$6 juta tahun lalu dan staf mereka yang berjumlah 22 mengirimkan rata-rata 11.000 pesanan setiap bulan.

### Sejarah Bangkitnya Toko Surplus Amerika

Toko surplus di Amerika Serikat meledak setelah Perang Dunia II. Pemerintah memiliki \$34 miliar material surplus pada akhir perang dan menjualnya dalam jumlah besar melalui lelang, di mana calon pemilik toko dapat membeli seluruh persediaan toko. Hasilnya adalah booming toko surplus yang menjual segala macam, mulai dari sepatu bot dan kompas hingga kursi lipat dan jaket, pertama-tama melayani pekerja jas biru dan para pencinta alam, dan kemudian akhirnya kepada pelajar dan kaum muda.

### Mengembangkan Kisah Amerika Pipedream

Mr. McGrath dan mitra bisnisnya mengambil pendekatan santai terhadap surplus yang mereka jual. Sementara beberapa toko menekankan kemampuan taktis peralatan mereka, para pendiri Americana Pipedream lebih banyak mengisi halaman Instagram mereka dengan grafis D.I.Y. dan parodi meme yang sedang viral. Mereka juga tidak ragu dengan senjata api.

Mereka berpikir bahwa Americana Pipedream akan menjadi “bisnis sampingan,” kata Mr. Olson, yang mengakui bahwa dia awalnya tidak terlalu tertarik pada surplus atau sejarah militer. Mr. McGrath, di sisi lain, telah memposting gambar militer historis yang ia temui online ke akun Instagram dengan lebih dari 100.000 pengikut yang dia mulai pada waktunya waktu SMA.

## Rencana dan Kesuksesan Masa Depan

Americana Pipedream mungkin segera mendapatkan lebih banyak tangan untuk meringankan beban. Mr. McGrath mengatakan dia berencana untuk merekrut lebih banyak teman-temannya. Mereka ingin menjalankan bisnis yang bukanlah “lingkungan Amazon yang keras yang membuat semua orang sangat tidak bahagia dan depresi,” katanya.

Mereka telah membuat bonus triwulanan berdasarkan penjualan yang mereka bagikan kepada semua orang di perusahaan dalam sistem bagi hasil. Mereka sedang memikirkan untuk menambah beberapa fasilitas tambahan, seperti gym dan sauna untuk ruang kerja mereka. Dan di gudang mereka, pengiriman surplus baru telah tiba, menunjukkan bahwa perusahaan ini terus berkembang dan sukses di masa depan.

## Ringkasan

Pada suatu siang yang dingin di bulan Februari, Logan McGrath dan Mack Fritz bersiap-siap untuk membuat video iklan tentang kemeja militer Austria berwarna hijau yang mereka jual di Americana Pipedream Apparel, toko militer online yang didirikan oleh McGrath di Appleton, Wisconsin. Mereka adalah bagian dari gelombang perusahaan online kecil yang dikelola oleh anak muda yang menggunakan media sosial untuk menjual barang militer bekas. Bagaimana pendapat pembaca tentang tren ini? Apakah Anda tertarik untuk membeli barang-barang surplus militer dari mereka? Berikan komentar dan pendapat Anda di bawah ini.

Sumber berita silahkan Cek di sini [Source link](#) . jangan lupa baca berita/artikel terkait melalui link di bawah. dan silahkan cek tools kehamilan terbaru dari homp.my.id yaitu tools [kalkulator kehamilan](#)